



Cofinanțat de
Uniunea Europeană



Proiect: Mobility TECH
ID: 308914
Februarie 2025

Curs - VÂNZĂRI ÎN ERA DIGITALĂ

Vrei să devii mai bun în ceea
ce faci? Suntem aici să te ajutăm!



Cofinanțat de
Uniunea Europeană



vrei să cunoști bazele vânzărilor?

... Sau ai auzit despre CRM, dar ai neclarități?

- Vrei să îți dezvolti competențele în vânzări?
- Te ocupi de relația cu clienții sau cumpărătorii?
- Gestionezi baza de date cu produsele companiei?
- Vrei să fii la curent cu aplicațiile de tip market store?





Cofinanțat de
Uniunea Europeană



La cursul de **VÂNZĂRI ÎN ERA DIGITALĂ** vei învăța despre:



- **ABC-ul** vânzărilor
- Pregătirea **VÂNZĂRII** (culegerea de informații despre client, obiective și planuri de acțiune etc)
- **TIPURI** de clienți (profil, abordare, adresare, moduri de comunicare etc)
- **SISTEMUL CRM**
- **CUM** se gestionează bazele de date cu produsele companiei.
CUM se actualizează informațiile
- **STABILIREA** unor obiective privind prezența online



Cofinanțat de
Uniunea Europeană



Când și cum particip?



- Cursul va avea loc în cel mai probabil în primăvara aceasta, iar noi vom reveni cu celeritate către tine pentru a-ți comunica perioada concretă
- Cursul are doar 40 de ore în total (4 ore pe zi)
- Vei face parte dintr-o grupă de aproximativ 14 persoane, cu care vei putea face schimb de experiențe și idei
- Cursul va avea loc în format online ca să fim siguri că se poate integra în programul tău
- Dacă nu reușești să te înscrii acum, te așteptăm cu drag în toamnă, când vom avea o nouă sesiune de curs



Cofinanțat de
Uniunea Europeană



Ca să fii sigur că îți este util...

Am inclus pentru tine și...

Asistență post-formare, mai exact 16 ore de follow up cu privire la modul în care ai reușit să integrezi competențele dobândite / actualizate în activitatea curentă



Știm că ai idei, potențial și energie!

Noi îți oferim sprijinul potrivit



Cofinanțat de
Uniunea Europeană



Utilizează softuri dedicate

Gestionează baze de date cu produsele
companiei

Segmentează clienții în baza unor criterii
bine stabilite

Utilizează magazinul virtual/ platformele
de vânzare online

Aplică tehnici de închidere a vânzărilor și
tehnici post-vânzare

**LA FINALUL
CURSULUI,
FIECARE
CURSANT...**



Cofinanțat de
Uniunea Europeană



ȘI LA FINALUL CURSULUI?

- Vei fi evaluat pentru verificarea acumulării și aplicării informațiilor prezentate de-a lungul cursului
- După finalizarea evaluării, vei dobândi un CERTIFICAT DE ABSOLVIRE, recunoscut la nivelul angajatorului
- După finalizarea cursului vei putea utiliza algoritmi dedicați, sisteme CRM, ERP Retail, alte soft-uri de specialitate, programe de tip machine learning



Cofinanțat de
Uniunea Europeană



Fondul Social European Plus
Programul Educație și Ocupare 2021-2027

Prioritate: P09 „Consolidarea participării populației în procesul de învățare pe tot parcursul vieții pentru facilitarea tranzițiilor și a mobilității”
Obiectivul specific ESO4.7. „Promovarea învățării pe tot parcursul vieții, în special a oportunităților flexibile de actualizare a competențelor și de recalificare pentru toți, ținând seama de competențele antreprenoriale și digitale, printr-o mai bună anticipare a schimbării și a cerințelor de noi competențe bazate pe nevoile pieței muncii, precum și prin facilitarea tranzițiilor profesionale și promovarea mobilității profesionale (FSE+)”

Titlul proiectului: Mobily TECH - Mobilitate și competențe în era Tehnologiei,
cod SMIS 308914

<https://mobilytech.ro/>

<https://www.facebook.com/share/1ARzvMaV9u/?mibextid=LQQJ4d>

Proiectul este deschis DOAR pentru angajații cu domiciliul în regiunile Centru și Nord-Vest.

CONTACTEAZĂ-NE!